



QUARTALSMITTEILUNG QUARTERLY STATEMENT

Q1 2019



S&T IN ZAHLEN

KEY FIGURES



EUR MIO.	Q1 2019	Q1 2018
Umsatzerlöse Revenues	225,1	203,6
Bruttoergebnis Gross profit	85,3	74,1
Personalaufwand Personnel expenses	54,5	43,6
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	15,0	17,5
EBITDA Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization	21,2	17,1
Abschreibungen Amortization and depreciation	10,4	6,8
EBIT vor Abschreibung aus PPA* EBIT before PPA amortization	12,2	11,7
Periodenergebnis nach Minderheitenanteil Result after minority interests	9,4	7,4
Operativer Cash Flow Operating cash flow	-13,0	-25,8

EUR MIO.	31.03.2019	31.12.2018
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	144,5	171,8
Eigenkapital Equity	377,9	367,3
Eigenkapitalquote Equity ratio	44,8 %	43,3 %
Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-) Net cash (+)/Net debt (-)	16,7	52,7
Bilanzsumme Balance sheet total	843,5	847,9
Auftragsbestand Backlog	629,0	606,9
Projekt-Pipeline Project pipeline	1.766,1	1.632,6
Mitarbeiteranzahl** Employees	4.433	4.335

Aufgrund der Darstellung in EUR Mio. können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben.
The depiction in EUR million can cause differences due to rounding off in relation to the previous reports.

* EBIT bereinigt um Abschreibung aus Kaufpreisallokationen
EBIT before amortization from purchase price allocations

** Mitarbeiteranzahl auf Vollzeitäquivalentbasis
Employee numbers on full time equivalent basis



VORWORT FOREWORD

WIE AUF SCHIENEN – UNSERE ZIELE FEST IM VISIER!

Auch im 1. Quartal 2019 konnten wir unsere bereits 9 Jahre andauernde, erfolgreiche Wachstumsgeschichte erfolgreich fortsetzen. Wir haben den Umsatz im Vergleich zum Vorjahresquartal um knapp 11% auf EUR 225,1 Mio. (Vj.: EUR 203,6 Mio.) gesteigert. Die Profitabilität kletterte deutlich schneller: Das EBITDA stieg um 24% auf EUR 21,2 Mio. (Vj.: EUR 17,1 Mio.), das Periodenergebnis nach Minderheiten sogar um 27% auf EUR 9,4 Mio. (Vj.: EUR 7,4 Mio.).

Wie bei allen Unternehmen wird der Erfolg der S&T in Profit und Wachstum gemessen. Und wir haben – wie schon in den vergangenen 36 Quartalen – stets unsere hochambitionierten Ziele erreicht. Noch wichtiger ist es aber, die richtigen Weichen für die Zukunft zu stellen. Sprich, in zukunftsweisende Technologien zu investieren, Produkte für die Nachfrage von morgen zu entwickeln, Design-Wins mit neuen Kunden zu gewinnen und genügend Ressourcen für eine effiziente Umsetzung vorzuhalten.

In all diesen Bereichen haben wir im 1. Quartal 2019 große Fortschritte erzielt: Wir haben unser Personal – trotz der Ingenieursknappheit am Markt – innerhalb von 12 Monaten um über 500 Mitarbeiter auf 4.433 Mitarbeiter gesteigert. Davon sind über 2.700 Mitarbeiter Ingenieure. Wir haben ein Feuerwerk von neuen Innovationen vorgestellt, die unsere technologische Führerschaft für „industrielle Internet of Things“-Anwendungen (IIoT) weiter ausbauen. Unsere IoT Software Plattform SUSiEtec zur Vernetzung in „Smart Factories“ wird bereits in 50 Fabriken getestet, viele der heute im Testbetrieb selbstfahrenden Autos sind mit S&T Technologie ausgestattet und unsere ersten Time-Sensitive-Networking (TSN)-Gateways erlauben Vernetzung in Echtzeit. Zudem haben wir unser Geld in Ingenieure und nicht in prestigeträchtige Büros oder Marketing investiert. Damit sind wir in vielen Bereichen der Konkurrenz enteilt.

Und der Erfolg gibt uns Recht. Im 1. Quartal 2019 haben wir so viele neue Kunden wie schon lange nicht mehr gewonnen. Unsere Projekt-Pipeline hat sich in den letzten 12 Monaten um 37% auf EUR 1.766 Mio. erhöht. Von den voraussichtlichen Top 10 Kunden des nächsten Jahres 2020 werden rund die Hälfte neue Kunden sein, die heute noch keine Umsätze bei uns tätigen.

LIKE ON RAILS – FIRMLY FOCUSED ON OUR GOALS!

In the first quarter of 2019, we set forth our track record – now in its ninth year – of success. As compared to the first quarter of 2018, we increased our revenues by nearly 11%. They amounted to EUR 225.1 million (PY: EUR 203.6 million). Profitability rose even faster: The EBITDA increased by 24% to EUR 21.2 million (PY: EUR 17.1 million). The result after minority interests rose by no less than 27% to EUR 9.4 million (PY: EUR 7.4 million).

As is the case with all companies, S&T's success is measured in profits earned and growth achieved. In the first quarter of 2019 – as was the case in the past 36 quarters – we once more reached our highly ambitious targets. However, it is even more important to set the right course for the future. This means, to invest in the technologies that will shape the future, to develop the technologies yielding the products that will be in demand in the years to come, to obtain design wins with new customers, and to secure sufficient resources to efficiently realize this strategy.

In the first quarter of 2019, we made great progress in all of these areas: Overcoming the shortage of engineers on the market, we increased our staff over the last twelve months by more than 500 employees. We now employ 4,433 people. Of them: More than 2,700 are engineers. We have unleashed a salvo of innovations. They will augment our position of technological leadership for “Industrial Internet of Things” (IIoT) applications. SUSiEtec – our IoT software platform that is deployed to network the devices comprising “smart factories” – is already being tested in 50 plants. Many of the self-driving automobiles now being tested are equipped with S&T technologies and our first TSN (“time-sensitive networking”) gateways enable real-time networking. Furthermore, we invested our money in engineers and not in prestigious offices or marketing. This strategy has enabled us to get and stay ahead of our competitors in many areas.

The results achieved detail the success of this strategy. It's been a long time since we gained as many new clients as in the first quarter of 2019. Our project pipeline rose over the last 12 months by 37% and now comes to EUR 1,766 million. Of the top 10 customers expected for next financial year 2020, around half will be new customers who do not yet generate any revenues with us today.

VORWORT FOREWORD

Auch unseren finanziellen Freiraum konnten wir 2019 deutlich ausbauen. Im April 2019 flossen uns EUR 160 Mio. über ein neu begebenes Schuldscheindarlehen zu. Mit nunmehr über EUR 300 Mio. haben wir eine prall gefüllte Kriegskasse, die wir kurzfristig für weitere Unternehmensübernahmen einsetzen werden.

Im 1. Quartal 2019 sind wir damit unserem Ziel, bis 2023 den Umsatz auf EUR 2 Mrd. zu verdoppeln, einen Schritt nähergekommen. Für das Geschäftsjahr 2019 bestätigen wir unsere Ziele von EUR 1,1 Mrd. Umsatz – wobei potentielle Akquisitionen noch on top kommen – sowie eine Profitabilität (EBITDA) von über EUR 100 Mio. zu erreichen. Das Periodenergebnis (nach Minderheiten) soll 2019 um über 15% überproportional auf zumindest EUR 52 Mio. steigen. Für 2023 haben wir mit den Maßnahmen der „Agenda 2023“ die EUR 2 Mrd. Umsatz, bei zumindest EUR 200 Mio. EBITDA, fest im Visier!

Hannes Niederhauser
CEO



Another of 2019's major achievements: The increasing of our financial room to maneuver. In April 2019, we issued a bonded loan that secured us funds amounting to EUR 160 million. Our "war chest" is filled to the brim. It contains more than EUR 300 million. We are going to deploy these funds at short notice for further company takeovers.

As the above shows, we took a big step forward in the first quarter of 2019 towards realizing our objective of doubling our revenues – to EUR 2 billion – by 2023. We are confirming our objective of achieving revenues in financial year 2019 of EUR 1.1 billion, whereby potential acquisitions could come on top of that. We are also confirming our objective of achieving a profitability of more than EUR 100 million (EBITDA) in the financial year. The result (after minority interests) is set to outpace these rises and is forecasted to increase by more than 15% to at least EUR 52 million. We have firmly set our sights on realizing the goals comprised in our "Agenda 2023" and to achieve in that year revenues of EUR 2 billion and an EBITDA of at least EUR 200 million!

Hannes Niederhauser
CEO



S&T AG FÜHRT IM ERSTEN QUARTAL 2019 DAS UMSATZ- UND ERGEBNISWACHSTUM FORT

Im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2019 konnte die S&T Gruppe sowohl den Umsatz als auch die Profitabilität gegenüber dem Vorjahresquartal weiter steigern. Der Umsatz erhöhte sich hierbei um knapp 11%. Gleichzeitig konnten die wesentlichen Ergebniskennziffern im Vorjahresvergleich weiter gesteigert und überproportional zum Umsatz verbessert werden: Das EBITDA erhöhte sich um 24%, wobei neben der positiven operativen Geschäftsentwicklung auch die Auswirkungen aus der Erstanwendung des neuen Bilanzierungsstandards IFRS 16 (Leasingverhältnisse) zum Anstieg beitrugen. Das den Anteilsinhabern der S&T zurechenbare Konzernergebnis (nach Minderheitenanteilen) konnte um 27% verbessert werden.

Der Umsatz des ersten Quartals 2019 stieg gegenüber dem Vergleichsquartal von EUR 203,6 Mio. auf EUR 225,1 Mio. Dabei konnte auch das Bruttoergebnis von EUR 74,1 Mio. auf EUR 85,3 Mio. gesteigert werden, was einem Anstieg der Bruttomarge von 36,4% auf 37,9% entspricht. Dies ist insbesondere auf den geänderten Portfoliomix in der S&T Gruppe zurückzuführen. Damit konnte im abgelaufenen Quartal ein EBITDA von EUR 21,2 Mio. (Vj.: EUR 17,1 Mio.) erzielt werden. Die Aufwendungen für Abschreibungen erhöhten sich von EUR 6,8 Mio. im Vergleichsquartal 2018 auf EUR 8,3 Mio. im vierten Quartal 2018 und im ersten Quartal 2019 weiter auf EUR 10,4 Mio., wobei letzteres neben der Erhöhung der Abschreibungen auf aktivierte Entwicklungskosten und sonstige immaterielle Vermögenswerte aus Kaufpreisallokationen insbesondere auf die erstmalige Anwendung von IFRS 16 zurückzuführen ist. Insbesondere führte die Erhöhung des Bruttoergebnisses sowie die Reduktion der Ergebnisanteile der Minderheitengesellschafter zu einem Anstieg des Konzernergebnisses (nach Minderheitenanteilen) von EUR 7,4 Mio. auf EUR 9,4 Mio. Der Gewinn je Aktie erhöhte sich damit gegenüber dem Vorjahr trotz der auf 66.089.103 weiter gestiegenen Aktienanzahl – im Wesentlichen bedingt durch die im Herbst 2018 durchgeführte Sachkapitalerhöhung im Rahmen des Erwerbes der Anteile an der Kontron Canada Inc. – von 12 Cent im ersten Quartal 2018 auf 14 Cent.

ALLE GESCHÄFTSSEGMENTE OPERATIV POSITIV – SEGMENT „EMBEDDED SYSTEMS“ UMBENANNT

Die Steuerung der S&T Unternehmensgruppe erfolgt in folgenden drei Segmenten:

- › „IT Services“: In diesem Segment sind sämtliche Aktivitäten des IT-Dienstleistungsgeschäftes der Regionen Zentral- und Osteuropa gebündelt.

S&T AG CONTINUES ITS REVENUES AND EARNINGS GROWTH IN THE FIRST QUARTER OF 2019

In the first quarter of financial year 2019, the S&T Group was able to further increase its revenues and profitability – as compared to the figures of the first quarter of 2018. The revenues rose nearly 11%. The key earnings figures outperformed that on a y-on-y basis and improved disproportionately to revenues: The 24% rise in EBITDA ensued from the positive development of business and from the effects of the first time application of the new financial reporting standards comprised in IFRS 16 (leases). The result after minority interests increased by 27%.

Revenues in the first quarter of 2019 increased compared with the same quarter of the previous year from 2018's EUR 203.6 million to 2019's EUR 225.1 million. This was accompanied by a rise in gross profit from EUR 74.1 million to EUR 85.3 million, which translated into an increase in gross margin, which rose from 36.4% to 37.9%. This is especially attributable to the changed portfolio mix in the S&T Group. It caused S&T to realize an EBITDA of EUR 21.2 million (PY: EUR 17.1 million) in the first quarter of 2019. Expenses for depreciation and amortization increased from the first quarter of 2018's EUR 6.8 million to the fourth quarter of 2018's EUR 8.3 million and to the first quarter of 2019's EUR 10.4 million. The latter was due to the increase of amortization of capitalized development costs and on other intangible assets ensuing from purchase price allocations, and especially due to the first time application of IFRS 16. The increase in gross profits joined with the reduction in the portion of earnings accruing to holders of minority interests in causing the result after minority interests to rise from EUR 7.4 million from EUR 9.4 million. The earnings per share rose on a y-on-y basis – and despite the number of shares having further risen to 66,089,103 (with this largely ensuing from the capital increase by contribution in kind in autumn 2018 to finance the acquisition of shares of Kontron Canada Inc.) – from 12 cents per share in the first quarter of 2018 to 14 cents in the first quarter of 2019.

ALL BUSINESS SEGMENTS OPERATING POSITIVELY – RENAMING OF “EMBEDDED SYSTEMS” SEGMENT

The management of the S&T Group is divided into the following three segments:

- › “IT Services“: Comprised in this segment are all of the Group's business activities of IT services in Central and Eastern Europe.

ZWISCHENLAGEBERICHT INTERIM MANAGEMENT REPORT

- › "IoT Solutions Europe": Dieses Segment konzentriert sich auf die Entwicklung sicherer Lösungen durch ein kombiniertes Portfolio aus Hardware, Middleware und Services in den Bereichen Internet der Dinge (IoT) und Industrie 4.0. Das ab dem Geschäftsjahr 2019 als „IoT Solutions Europe“ geführte Segment ist auf die Märkte in Europa und Teilen Asiens ausgerichtet.
- › "IoT Solutions America": Dieses Segment beinhaltet die Geschäftstätigkeit des ehemaligen Segments „Embedded Systems“ und wurde Anfang 2019 aufgrund des adaptierten Produktportfolios und des stetig erhöhten Software-Anteils in das Segment „IoT Solutions America“ umbenannt. Darin sind die Tätigkeiten in den vertikalen Märkten Transport und Luftfahrt sowie Kommunikation der Region Nordamerika gebündelt.
- › "IoT Solutions Europe": This segment focuses on the development of secure IoT and Industry 4.0 solutions whose security of operation stems from the melding of hardware, middleware and services into a combined portfolio. This segment, which was renamed to "IoT Solutions Europe" in year 2019, focuses upon serving the markets in Europe and parts of Asia.
- › "IoT Solutions America": Covered by this segment is the business done by the former "Embedded Systems" segment. As of the beginning of 2019, this segment was renamed "IoT Solutions America". This was due to the adjustment of its product portfolio and the ongoing increase in the share of its business comprising software. Joined and handled by this segment are business activities in the transport, aviation and communication vertical markets in North America.

(IN EUR MIO.)	IT SERVICES		IOT SOLUTIONS EUROPE		IOT SOLUTIONS AMERICA		TOTAL	
	Q1 2019	Q1 2018	Q1 2019	Q1 2018	Q1 2019	Q1 2018	Q1 2019	Q1 2018
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	102,5	95,1	110,1	89,1	37,8	38,7	250,4	222,9
Innenumsatz Internal revenues	-4,0	-4,2	-17,0	-13,8	-4,3	-1,2	-25,3	-19,2
Umsatzerlöse Revenues	98,5	90,9	93,1	75,3	33,5	37,5	225,1	203,6
EBITDA EBITDA	7,8	5,4	12,1	9,2	1,3	2,6	21,2	17,1

Zum Gesamtumsatz trug das Segment „IT Services“ 43,8%, das Segment „IoT Solutions Europe“ 41,3% und das Segment „IoT Solutions America“ rund 14,9% bei. Das EBITDA des Segments „IT Services“ stieg gegenüber dem Vorjahr von EUR 5,4 Mio. auf EUR 7,8 Mio., was neben der operativen Verbesserung auch den 2018 neuen, zusätzlich eingeführten Konzernumlagen geschuldet ist. Im Segment „IoT Solutions Europe“ erhöhte sich das EBITDA von EUR 9,2 Mio. auf EUR 12,1 Mio. Somit wurden im ersten Quartal 2019 rund 57% des EBITDA der S&T Gruppe im Segment „IoT Solutions Europe“ erwirtschaftet. Des Weiteren entfielen EUR 1,3 Mio. (Vj.: EUR 2,6 Mio.) des EBITDA der S&T Gruppe auf das Segment „IoT Solutions America“, was einen Rückgang gegenüber dem ersten Quartal 2018 darstellt. Auf Grund der zahlreichen neuen Design-Wins und der positiven Entwicklung in der Zusammenarbeit zwischen der Kontron America und Kontron Canada geht die S&T AG von einem deutlichen Anstieg des Ergebnisses in diesem Segment im verbleibenden Geschäftsjahr 2019 aus.

Of the total revenues, 43.8% stemmed from the "IT Services" segment, with the "IoT Solutions Europe" segment contributing 41.3%, and the "IoT Solutions America" segment some 14.9%. On a y-on-y basis, the EBITDA achieved by the "IT Services" segment rose from the first quarter of 2018's EUR 5.4 million to this year's EUR 7.8 million. This rise is attributable to the improvement in operations and to new, supplemental group allocations introduced in 2018. The "IoT Solutions Europe" segment's EBITDA rose from EUR 9.2 million to EUR 12.1 million. Thus, in the first quarter of 2019 some 57% of the EBITDA earned by the S&T Group arose in the "IoT Solutions Europe" segment. Furthermore, EUR 1.3 million (PY: EUR 2.6 million) of the EBITDA of the S&T Group accrued from the "IoT Solutions America" segment, which translates into a drop compared to the first quarter of 2018. The large number of new design wins and the positive development of the working relationship between Kontron America and Kontron Canada are causing the S&T AG to forecast this segment's achieving a substantial rise in earnings during the rest of financial year 2019.

SOLIDE VERMÖGENSLAGE, SAISONAL SCHWÄCHERER OPERATIVER CASHFLOW

Die Vermögens- und Liquiditätslage des ersten Quartals des laufenden Geschäftsjahres spiegelt, wie auch im ersten Quartal 2018 und die Jahre zuvor, saisonale Effekte wieder: Das Eigenkapital erhöhte sich auf EUR 377,9 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 367,3 Mio.), die Eigenkapitalquote stieg damit von 43,3% zum Jahresende 2018 auf 44,8% zum 31. März 2019. Die Barmittel betragen EUR 144,5 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 171,8 Mio.), während sich die kurz- und langfristigen finanziellen Verbindlichkeiten auf EUR 127,8 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 119,1 Mio.) beliefen. Durch das im April 2019 platzierte Schuldscheindarlehen in Höhe von EUR 160 Mio. wird sich die Liquidität der S&T Gruppe weiter signifikant erhöhen. Der operative Cashflow im ersten Quartal des laufenden Geschäftsjahres verbesserte sich deutlich von minus EUR 25,8 Mio. im Vorjahr auf minus EUR 13,0 Mio. im ersten Quartal 2019. Der Personalstand lag zum 31. März 2019 bei 4.433 Mitarbeitern gegenüber 3.903 Mitarbeitern zum 31. März 2018 bzw. 4.335 Mitarbeitern zum 31. Dezember 2018.

SOLID ASSETS, SEASONALLY WEAKER OPERATING CASH FLOW

As had been the case in the first quarter of 2018 and in the previous years, the assets and liquidity manifested seasonal effects. Equity rose to EUR 377.9 million (December 31, 2018: EUR 367.3 million). This caused the equity rate to rise from 43.3% as of the end of 2018 to 44.8% as of March 31, 2019. Cash and cash equivalents came to EUR 144.5 million (December 31, 2018: EUR 171.8 million). Current and non-current financial liabilities amounted to EUR 127.8 million (December 31, 2018: EUR 119.1 million). Amounting to EUR 160 million, the bonded loan issued in April 2019 will significantly increase the liquidity on the S&T Group. The operating cash flow substantially improved in the first quarter of the current financial year, going from minus EUR 25.8 million of the previous year to minus EUR 13.0 million of the first quarter of 2019. As of March 31, 2019, the S&T Group employed 4,433 employees, as opposed to 3,903 persons as of March 31, 2018, and 4,335 persons as of December 31, 2018.

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG CONSOLIDATED INCOME STATEMENT	Q1 2019 TEUR	Q1 2018 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	225.106	203.631
Aktivierete Entwicklungskosten Capitalized development costs	3.287	3.308
Sonstige betriebliche Erträge Other income	2.002	697
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Expenses for materials and other services purchased	-139.768	-129.515
Personalaufwand Personnel expenses	-54.500	-43.551
Abschreibungen Depreciation and amortization	-10.426	-6.785
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	-14.964	-17.491
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Result from operations	10.737	10.294
Finanzerträge Finance income	151	292
Finanzaufwendungen Finance expenses	-1.286	-1.789
Finanzergebnis Financial result	-1.135	-1.497
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen Result from associated companies	-2	3
Ergebnis vor Ertragsteuern Earnings before taxes	9.600	8.800
Ertragsteuern Income taxes	-977	-1.274
Konzernergebnis Net income	8.623	7.526
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss Results from the period attributable to owners of non-controlling interests	-754	167
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft Results from the period attributable to owners of interests in parent company	9.377	7.359
Ergebnis je Aktie (unverwässert) Earnings per share (undiluted)	0,14	0,12
Ergebnis je Aktie (verwässert) Earnings per share (diluted)	0,14	0,12
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, undiluted)	66.089	63.442
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, diluted)	67.127	63.949
Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend Number of shares as of balance sheet date (in thousands)	66.089	63.442
KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME	Q1 2019 TEUR	Q1 2018 TEUR
KONZERNERGEBNIS NET INCOME	8.623	7.526
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that will not be reclassified to profit or loss		
Neubewertungen gemäß IAS 19 Remeasurement according to IAS 19		
Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung Gains (+)/losses(-) from remeasurement	0	-29
Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that may be subsequently reclassified to profit or loss		
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung Unrealized gains/losses from currency translation	1.984	-1.535
Wertminderung von FK-Instrumenten die zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis bewertet werden Net loss on debt Instruments at fair value through other comprehensive income	-17	0
	1.967	-1.535
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income	1.967	-1.564
Konzern-Gesamtperiodenerfolg Total other comprehensive income	10.590	5.962
davon entfallen auf of which attributable to		
Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss Owners of non-controlling interests	-309	-355
Anteilseigner der Muttergesellschaft Owners of interests in parent company	10.899	6.317

KONZERN-BILANZ CONSOLIDATED BALANCE SHEET

VERMÖGEN ASSETS	31.03.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE NON-CURRENT ASSETS		
Sachanlagen <i>Property, plant and equipment</i>	87.216	37.066
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	207.394	207.575
Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>	306	308
Sonstige langfristige Vermögenswerte <i>Other non-current assets</i>	17.348	17.710
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	30.842	29.810
	343.106	292.469
KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE CURRENT ASSETS		
Vorräte <i>Inventories</i>	142.417	130.752
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	151.252	202.651
Vertragsvermögenswerte aus Kundenverträgen <i>Contract assets from customer</i>	8.700	4.357
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	53.530	45.955
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	144.526	171.759
	500.425	555.474
Summe Vermögen <i>Total assets</i>	843.531	847.943
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN EQUITY AND LIABILITIES	31.03.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
KONZERNEIGENKAPITAL EQUITY		
Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>	66.089	66.089
Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>	177.570	177.414
Angesammelte Ergebnisse <i>Accumulated results</i>	125.588	116.211
Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>Other reserves</i>	-2.223	-3.745
Auf die Anteilshaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i>	367.024	355.969
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>	10.863	11.306
	377.887	367.275
LANGFRISTIGE SCHULDEN NON-CURRENT LIABILITIES		
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-current financial liabilities</i>	74.386	79.429
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	63.775	25.223
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	12.561	12.603
Rückstellungen <i>Provisions</i>	12.545	14.606
	163.267	131.861
KURZFRISTIGE SCHULDEN CURRENT LIABILITIES		
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	53.455	39.647
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	130.660	176.968
Vertragsverpflichtungen aus Kundenverträgen <i>Contract liabilities from customer</i>	40.264	37.502
Rückstellungen <i>Provisions</i>	19.340	28.006
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	58.658	66.684
	302.377	348.807
Summe Eigenkapital und Schulden <i>Total equity and liabilities</i>	843.531	847.943

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERN-CASHFLOW AUS OPERATIVER TÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES	Q1 2019 TEUR	Q1 2018 TEUR
Ergebnis vor Ertragsteuern Earnings before taxes	9.600	8.800
Abschreibungen Depreciation and amortization	10.426	6.785
Zinsaufwendungen Interest expenses	1.286	1.789
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen Interest and other income from the disposal of financial assets	-151	-292
Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen Result from associated companies	2	-3
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen Increase/decrease of provisions	-10.564	-1.012
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten Gains/losses from the disposal of non-current non-financial assets	-18	-12
Veränderung von Vorräten Changes in inventories	-10.205	-5.851
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsvermögenswerten Changes in trade accounts and contract assets	47.539	23.774
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten Changes in other receivables and assets	-7.653	-6.100
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsverbindlichkeiten Changes in trade accounts payable and contract liabilities	-43.895	-40.402
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten Changes in other liabilities	-7.026	-11.359
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen Other non-cash income and expenses	-487	48
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash and cash equivalents from operations	-11.146	-23.835
Gezahlte Ertragsteuern Income taxes paid	-1.875	-2.006
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit Net cash flows from operating activities	-13.021	-25.841
KONZERN-CASHFLOW AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM INVESTING ACTIVITIES		
Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten Purchase of non-current non-financial assets	-5.695	-4.764
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten Proceeds from sale of non-current non-financial assets	42	174
Ein-/Auszahlungen für Finanzinstrumente Disposal/purchase of financial instruments	421	2.891
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed	-2.768	-506
Zinseinnahmen Interest income	85	188
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit Net cash flows from investing activities	-7.915	-2.017
KONZERN-CASHFLOW AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM FINANCING ACTIVITIES		
Aufnahme Finanzverbindlichkeiten Increase in financial liabilities	8.315	983
Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten Decrease in financial liabilities	-10.079	-8.641
Gezahlte Zinsen Interest paid	-964	-1.291
Auszahlungen aus Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen Acquisition of non-controlling interests	-290	-5.434
Kapitalerhöhung (abzüglich Transaktionskosten) Capital increase (less transaction costs)	0	266
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit Net cash flows from financial activities	-3.018	-14.117
Wechselkursveränderungen Changes in exchange rates	502	-1.056
Veränderung des Finanzmittelbestandes Change in financial funds	-23.452	-43.031
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres Financial funds as of the beginning of the financial year	152.593	200.769
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres Financial funds as of the end of the financial year	129.141	157.738
Kontokorrentverbindlichkeiten Overdrafts	13.362	12.307
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung Restricted-disposition credit balances at banks	2.023	2.881
Liquide Mittel gesamt Total cash and cash equivalents	144.526	172.926

KONSOLIDIERUNGSKREIS

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. In den ersten drei Monaten des Geschäftsjahres 2019 hat sich die Anzahl der vollkonsolidierten Unternehmen wie folgt entwickelt:

KONZERNGESELLSCHAFTEN (ANZAHL) GROUP COMPANIES (NUMBER)

2019

Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften 1. Jänner Number of fully-consolidated companies as of January 1	70
Verschmelzungen von Konzerngesellschaften Group companies merged	-3
Unternehmenserwerbe Companies acquired	2
Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften zum 31. März Number of fully-consolidated companies as of March 31	69

ERWERB VON 100% DER ANTEILE AN DER EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, DEUTSCHLAND, SOWIE DEREN 86% TOCHTERGESELLSCHAFT EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, UNGARN

Am 13. März 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile der Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland, sowie deren 86% Tochtergesellschaft Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn, abgeschlossen. Die Epro Gesellschaften sind als Entwickler und Contract Manufacturer von Embedded Systemen tätig, zu deren Hauptkunden auch die im Geschäftsjahr 2018 durch die Kontron Europe GmbH erworbene exheet electronics GmbH (nunmehr Kontron Electronics GmbH), Deutschland zählt, womit durch die vertikale Integration der Produktionskette die Wertschöpfung innerhalb der S&T Gruppe erhöht wird. Der Kaufpreis besteht einerseits aus einem fixen Barkaufpreis i.H.v. TEUR 2.200 und andererseits aus einem variablen Anteil i.H.v. TEUR 200 auf Basis einer Earn-Out Vereinbarung für das Geschäftsjahr 2019.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

GROUP OF CONSOLIDATED COMPANIES

The consolidated financial statements comprise S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. The number of fully consolidated companies developed as follows during the first three months of financial year 2019:

ACQUISITION OF 100% OF THE SHARES OF EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, GERMANY, AS WELL AS OF ITS 86% SUBSIDIARY EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, HUNGARY

Concluded on March 13, 2019 was a notarized contract foreseeing the purchasing of 100% of the shares of Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Germany, and of its 86% subsidiary Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary. The Epro companies are active in the development and contract manufacturing of embedded systems. Among their main customers is exheet electronics GmbH (now Kontron Electronics GmbH), which was acquired in financial year 2018 by Kontron Europe GmbH. This move augmented the vertical integration of the production-driven chain of value added within the S&T Group. The purchase price is comprised of a fixed cash component of TEUR 2,200, and of a floating one that amounts to TEUR 200 and is based upon an earn-out agreement covering the financial year 2019.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial accounts:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED	IN TEUR
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	625
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	542
Vorräte Inventories	1.459
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 483) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 483)	483
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	147
Langfristige Schulden Non-current liabilities	-103
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-295
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-273
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	-350
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	2.235

GESCHÄFTS- ODER FIRMENWERT GOODWILL	IN TEUR
Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	2.400
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-2.235
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	165

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

The goodwill ensuing from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFLUSS NET FLOW OF CASH	IN TEUR
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-2.200
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	275
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-1.925

Die erworbenen Gesellschaften haben seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 373 zum Konzernumsatz und TEUR 37 zum Konzernergebnis beigetragen.

Since having been fully consolidated, the acquired companies have contributed TEUR 373 to revenues and TEUR 37 to net income.



Hannes Niederhauser eh



Michael Jeske eh



Peter Sturz eh



Richard Neuwirth eh



Carlos Manuel Nogueira
Queiroz eh

Linz, 9. Mai 2019

Linz, May 9, 2019

Unter der Adresse <https://ir.snt.at/reports/Reports.de.html> finden Sie ab dem jeweiligen Veröffentlichungstag unseren Geschäftsbericht und unsere Quartalsberichte- und Mitteilungen. Auch eventuelle Terminaktualisierungen geben wir rechtzeitig auf unserer Website bekannt.

Our annual report and our quarterly reports and notifications can be found on our website under <https://ir.snt.at/reports/Reports.en.html> from publication date. Any eventual date changes are also announced on our website in good time.

Diese Quartalsmitteilung ist am 9. Mai 2019 veröffentlicht worden. Sie liegt in deutscher und englischer Sprache vor. Maßgeblich ist stets die deutsche Fassung.

This quarterly notification was published on May 9, 2019. It is available in German and in English. The German version is authoritative.

Die Quartalsmitteilung enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf gegenwärtigen Annahmen und Schätzungen des Vorstandes über künftige Entwicklungen beruhen. Auch wenn wir der Ansicht sind, dass die enthaltenen Annahmen und Schätzungen realistisch und zutreffend sind, unterliegen sie gewissen Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die künftigen tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den Annahmen und Schätzungen abweichen. Zu den Faktoren, die zu einer Abweichung führen können, zählen unter anderem Änderungen der gesamtwirtschaftlichen Lage, der Geschäfts-, Wirtschafts- und Wettbewerbssituation, Wechselkurs- und Zinsschwankungen sowie Änderungen der Geschäftsstrategie. Wir übernehmen keine Garantie, dass die künftige Entwicklung und die künftigen tatsächlichen Ergebnisse mit den in dieser Quartalsmitteilung geäußerten Annahmen und Schätzungen übereinstimmen. Die in dieser Quartalsmitteilung getroffenen Annahmen und Schätzungen werden nicht aktualisiert.

This quarterly notification contains statements relating to the future that are based on current assumptions and estimates of the Management Board concerning future development. Although we are of the opinion that the assumptions and estimates are realistic and correct, they are subject to certain risks and uncertainties that may cause actual future results to diverge materially from the assumptions and estimates. Factors that may result in a discrepancy include changes in the overall economic, business, financial and competitive situation, exchange and interest rate fluctuations as well as changes to the business strategy. We cannot guarantee that the future development and actual future results will coincide with the assumptions and estimates expressed in this quarterly notification. Assumptions and estimates presented in this quarterly notification will not be updated.

FINANZKALENDER FINANCIAL CALENDAR

2019



- | | |
|-----------------|---|
| 09.05.2019 | Q1-Mitteilung 2019
Three month's statement 2019 |
| 13.- 15.05.2019 | Deutsche Frühjahrskonferenz Frankfurt 2019
German Spring Conference Frankfurt 2019 |
| 21.05.2019 | Ordentliche Hauptversammlung
Annual shareholder meeting |
| 08.08.2019 | Halbjahresbericht 2019
Half-year report 2019 |
| 07.11.2019 | Q3-Mitteilung 2019
Nine month's statement 2019 |
| 25.- 27.11.2019 | Eigenkapitalforum Frankfurt
German Equity Forum Frankfurt |

Österreich (Headquarter)
S&T AG, 4021 Linz, Industriezeile 35

Investor Relations
+49 821 4086 114 | ir@snt.at

www.snt.at

Albanien · Bulgarien · China · Deutschland · Frankreich · Großbritannien · Kanada · Kroatien · Malaysia ·
Moldawien · Montenegro · Nordmazedonien · Österreich · Polen · Rumänien · Russische Föderation ·
Schweiz · Serbien · Slowakei · Slowenien · Taiwan · Tschechische Republik · Ungarn · USA · Weißrussland

