



MAXDATA

SecureGUARD

QUARTALSBERICHT Q1 2011 QUARTERLY REPORT Q1 2011



Michael Jeske (CEO)

100 Mio. EUR Umsatz fest im Visier

Die Quanmax AG hat sich für 2011 das Ziel gesetzt, erstmals die Umsatzmarke von 100 Mio. EUR zu „knacken“. Noch vor drei Jahren hätte das bei einem Umsatz von 28 Mio. EUR niemand für möglich gehalten, aber nach Erlösen von 80 Mio. EUR im abgelaufenen Geschäftsjahr 2010 fehlen „nur“ noch 25 Prozent Wachstum, um die 100-Millionen-Schallmauer zu durchbrechen. Ein Umsatz von 21 Mio. EUR im ersten Quartal 2011 – das sind knapp 30 Prozent mehr als im Vorjahreszeitraum – ist eine gute Basis, um dieses Ziel zu erreichen.

Getragen wird dieses Wachstum durch das wegen der hohen Margen für den Gewinn so wichtige Geschäftsfeld IT-Solutions bzw. das Produktsegment Appliances. Im ersten Quartal 2011 haben diese beiden Sparten mit 5,8 Mio. EUR bereits 27 Prozent des Gesamtumsatzes ausgemacht. Appliances sind applikationsspezifische und mit maßgeschneiderter Software für spezialisierte Anwendungen konfigurierte IT-Lösungen, die von der Quanmax AG mit Soft- und Hardware ausgestattet werden. Mit Appliances werden mittlerweile zwei Drittel des Gewinnes erzielt.

Das Marktsegment Security für Cloud Computing soll verschiedenen Marktforschungsinstituten zufolge in den nächsten Jahren über 40 Prozent pro Jahr wachsen. Damit Quanmax von dieser Entwicklung profitieren und rasant mitwachsen kann, wurde die Anzahl der für das Unternehmen tätigen Ingenieure auf 74 Mitarbeiter weiter aufgestockt, was mittlerweile einem Drittel der Belegschaft von 241 Mitarbeitern entspricht. Zudem soll die Zusammenarbeit mit der Universität Linz – vor allem im zukunftssträchtigen Bereich Security für Cloud Computing – weiter ausgebaut werden.

Aufgrund der guten Auftragslage geht das Management von einem weiter stark wachsenden Geschäft aus: Quanmax wird 2011 die 100-Millionen-Euro-Umsatzmarke erreichen. Basierend auf der Geschäftsentwicklung im Segment IT-Solutions und der damit verbundenen hohen Wertschöpfung werden Bruttomarge und Nettoergebnis sogar überproportional mitwachsen.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

100 million EUR turnover firmly in sights

In 2011, Quanmax AG aims to exceed the turnover of EUR 100 million for the first time. Three years ago, with a turnover of EUR 28 million, nobody held it for possible, but after achieving revenues of EUR 80 million in the bygone fiscal year 2010, „only“ 25 percent growth is now required to break through the 100 million barrier. A turnover of EUR 21 million in the first quarter of 2011 - that's almost 30 percent increase over the same period last year - is a good basis to achieve this goal.

This growth is mainly driven by the business area "IT solutions" and the product segment Appliances which are so important for the profit due to their high margins. With EUR 5.8 million, these two divisions contributed 27 percent of the total sales in the first quarter of 2011. Appliances are application-specific IT solutions configured with customised software for specialised applications and are equipped with software and hardware designed by Quanmax AG. At present, two-thirds of the profit is achieved through appliances.

According to several market research companies, the market segment Security for Cloud Computing will grow over 40 percent per year in the coming years. For Quanmax to benefit from this development and grow rapidly, the number of engineers working for the company has been further increased to 74 employees, which is one third of the current workforce of 241 employees. Furthermore, the collaboration with the University of Linz - particularly in the seminal area of Security for Cloud Computing - will be further expanded.

Due to the good order situation, the management expects the business to grow rapidly: Quanmax will reach the 100 million Euro turnover mark in 2011. Based on the business development in the IT Solutions segment and the related high value-addition, the gross margin and net profit will even grow out of proportion.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	Q1/2010	Q1/2011
Umsatz revenues	16.347	21.025
Bruttomarge gross margin	4.440	6.629
Personalaufwand labour cost	1.817	2.675
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	1.825	2.393
EBITA	814	1.421
Periodenüberschuss net profit	842	993
Cash Flow	-3.584	2.567

in TEUR	31.12.2010	31.03.2011
Barmittel cash	15.172	14.515
Eigenkapital equity	33.358	34.056
Eigenkapitalquote equity ratio	51,5%	50,5%
Bilanzsumme total assets	64.808	67.444
Mitarbeiter zum 31. März employees as of March 31st	209	241
- davon Ingenieure as of engineers	59	74

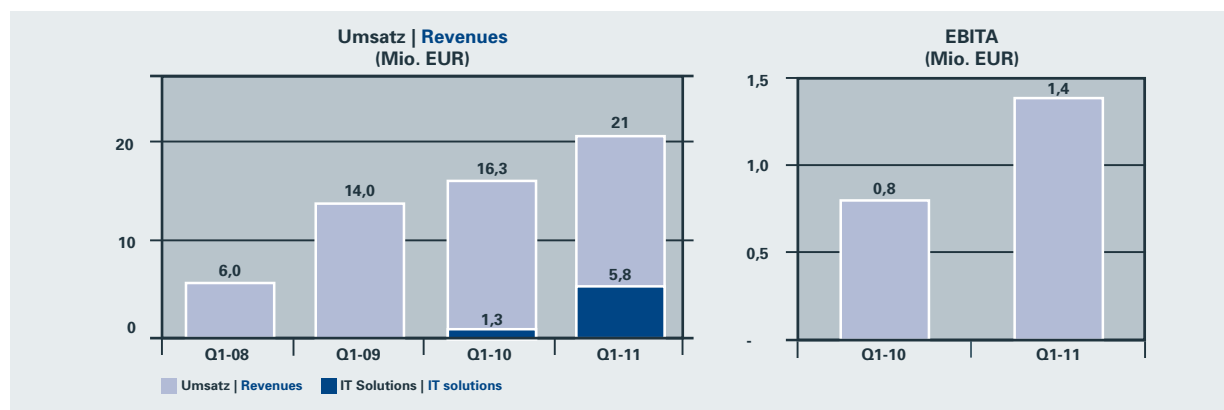
ZUR LAGE | MANAGEMENT REPORT

Rasanten Wachstum bei Umsatz und Gewinn

Auch im ersten Quartal 2011 konnten Umsatz und Gewinn erneut deutlich gesteigert werden. So lagen die Umsatzerlöse bei 21 Mio. EUR im Vergleich zu 16,3 Mio. im Vorjahreszeitraum. Besonders stark stieg dabei der Umsatz im Segment IT-Solutions: Im ersten Quartal wurden 5,8 Mio. EUR Erlös, das ist bereits fast die Hälfte des Vorjahresumsatzes von 12,5 Mio. EUR. Noch stärker konnte der Gewinn vor Zinsen, Amortisation und Steuern gesteigert werden: Während im ersten Quartal 2010 noch 0,8 Mio. EUR EBITA erwirtschaftet wurden, lag das EBITA im ersten Quartal 2011 bereits bei 1,4 Mio. EUR, was einer Steigerung von mehr als 50 Prozent entspricht. Der Nettogewinn lag nach dem ersten Quartal 2011 erstmals bei 1 Mio. EUR.

Rapid growth in revenue and profit

Sales and profits increased significantly in the first quarter of 2011. Sales stood at EUR 21 million as compared to EUR 16.3 million in the same period last year. In particular, sales in the IT Solutions segment increased considerably: EUR 5.8 million was generated in the first quarter, which is almost half of last year's sales of EUR 12.5 million. The profit before interest, amortisation and taxes could be increased even more: While EUR 0.8 million EBITA was generated in the first quarter of 2010, the EBITA in the first quarter of 2011 is already EUR 1.4 million which is an increase of more than 50 percent. The net profit was EUR 1 million for the first time after the first quarter of 2011.

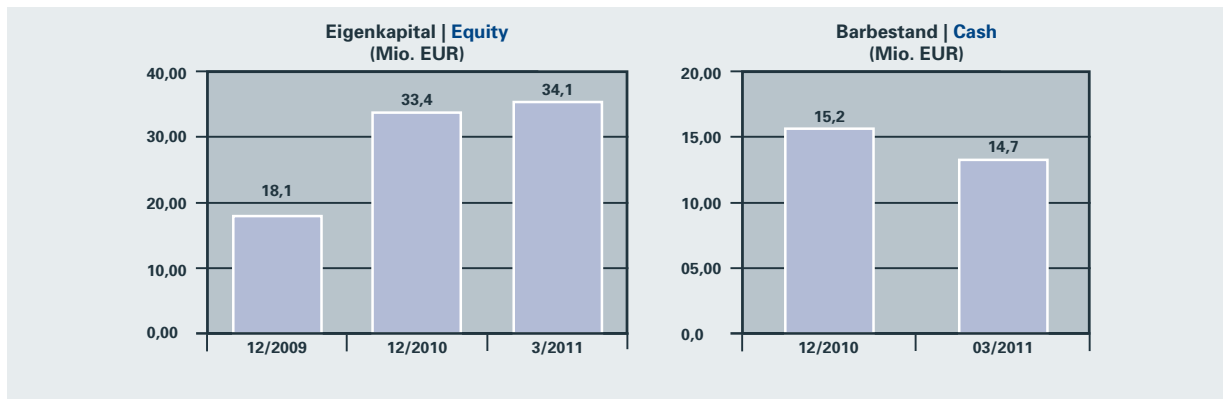


Eigenkapitalquote über 50%

Zum 31. März 2011 lag die Eigenkapitalquote der Quanmax AG bei 50,5 Prozent oder bei 34,1 Mio. EUR absolut. Damit ist Quanmax nach nur drei Jahren ein grundsätzliches Unternehmen mit starken Bilanzrelationen geworden. Zum 31. März verfügte die Gesellschaft über 14,5 Mio. EUR an liquiden Mitteln gegenüber 9,1 Mio. EUR an Bankverbindlichkeiten. Der Bestand an Net Cash - also den Barmitteln unter Abzug der Bankschulden - lag somit bei 5,4 Mio. EUR zum 31. März 2011 gegenüber 5,7 Mio. EUR im Vorquartal. Damit verfügt die Quanmax AG über genügend Mittel und Reserven, um das weitere Wachstum voranzutreiben.

Equity ratio above 50%

As on 31st March 2011, the equity ratio of Quanmax AG stood at 50.5 percent or an absolute of EUR 34.1 million. With this, Quanmax has become a rock-solid company with strong balance sheet ratios in just three years. As of 31st March, the company has EUR 14.5 million in cash compared to EUR 9.1 million of bank liabilities. The stock of net cash - that is, cash after deducting the bank debt - thus amounted to EUR 5.4 million on 31st March 2011 as compared to EUR 5.7 million in the previous quarter. Thus, Quanmax AG has sufficient resources and reserves to promote further growth.



Chancen und Risiken

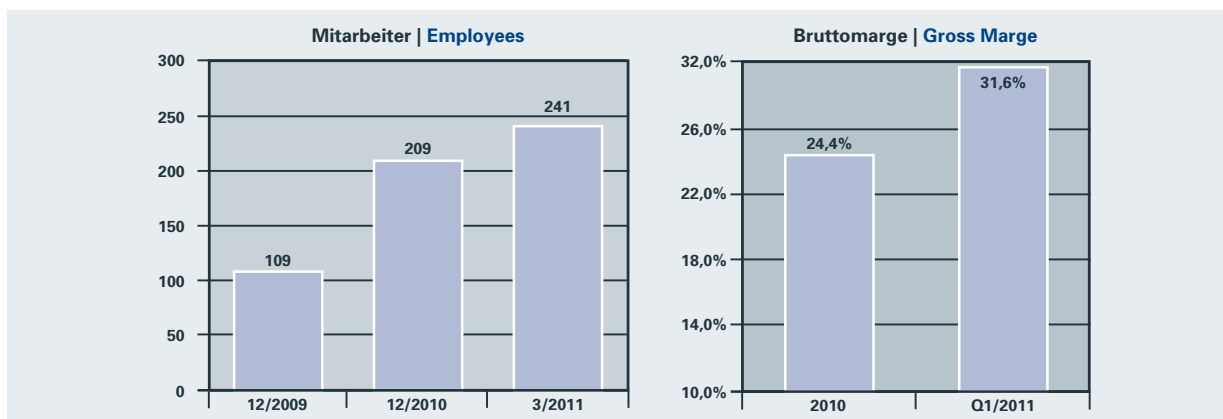
Der Umbau zum Technologieunternehmen konnte im ersten Quartal weiter erfolgreich vorangetrieben werden. Die dadurch stattfindende Erhöhung der Wertschöpfung zeigt sich bei der Bruttomarge: Nach 24,4 Prozent (2010) stieg diese auf 31,6 Prozent im ersten Quartal 2011. Die höhere Bruttomarge soll mittelfristig auch zu deutlich höheren Nettomargen führen. Risiken ergeben sich dabei durch die Kostenstruktur im Engineering-Bereich, die zu Belastungen führen kann, falls die Ziele nicht erreicht werden würden. Zum 31. März waren 241 Mitarbeiter (davon 74 im Bereich Engineering) für Quanmax tätig, die Personalkosten stiegen im ersten Quartal 2011 auf 2,7 Mio. EUR gegenüber 1,8 Mio. EUR im Vorjahresquartal.

Der USD-Wechselkurs stellt ein Risiko dar, da Quanmax etwa 50 Prozent des Materialeinsatzes in US Dollar leistet. Das Unternehmen sichert dabei den gesamten Auftragsbestand bestmöglich durch Kurssicherungsmaßnahmen ab.

Opportunities and Risks

The conversion into a technology company was driven forward in the first quarter. The resulting increase in the value addition is reflected in the gross margin: After 24.4 percent (2010), it rose to 31.6 percent in the first quarter of 2011. The higher gross margin should eventually also lead to significantly higher net margins. Risks are posed by the cost structure in the engineering field, which can lead to stress if the targets are not met. As of 31st March, 241 employees (including 74 in Engineering) were working for Quanmax, the staff costs increased in the first quarter of 2011 to EUR 2.7 million as compared to EUR 1.8 million in the previous year's quarter.

The USD exchange rate poses a risk because Quanmax pays around 50 percent of materials in U.S. dollars. The company thus ensures the entire order situation in the best possible way through currency hedging measures.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung Statement of income	1 - 3 2011 TEUR	1 - 3 2010 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	21.025	16.347
Übrige Erträge Other income	47	148
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Cost of sales	-14.396	-11.907
Personalaufwand Labour cost	-2.675	-1.817
Abschreibungen Depreciation	-466	-310
Sonstige betrieblichen Aufwendungen Other costs	-2.393	-1.825
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes	1.142	635
Finanzerträge Finance income	7	10
Finanzaufwendungen Finance expense	-137	-78
Finanzergebnis Financial result	-130	-67
Ergebnis von Ertragssteuern Earnings before taxes	1.012	568
Ertragssteuern Income taxes	-19	275
Konzernergebnis Net income	993	842
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern ohne beherrschenden Einfluss net income attributable to minority shareholders	-8	2
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern der Muttergesellschaft thereof for shareholders of Quanmax	1.001	840
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) earnings per share (diluted = non diluted)	0,05	0,06
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in T (verwässert=unverwässert) average number of shares	22.200	14.640
Anzahl Aktien zum Stichtag in T number of shares at closing in thousand	22.200	20.000

Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings	01.03.2011 TEUR	01.03.2010 TEUR
Konzernergebnis group earnings	993	842
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung non realised profit & loss out of currency changes	-2	0
Abfertigungen depreciation		
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste actuarial gains and losses	0	0
Darauf entfallende latente Steuern of which: deferred income taxes	0	0
Sonstiges Ergebnis other income	-2	0
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern group earnings after taxes	991	842
davon entfallen auf as of attributable to		
Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss minority interest	-8	0
Anteilshaber der Muttergesellschaft shareholders of the parent company	999	842

BILANZ | BALANCE SHEET

	31.03.2011	31.12.2010
	TEUR	TEUR
VERMÖGEN Total net assets		
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets		
Sachanlagen Tangible assets	3.216	2.741
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	26.140	20.600
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets	90	96
latente Steuern Deferred income tax	2.886	2.871
	32.332	26.308
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets		
Vorräte Inventories	13.123	13.205
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade receivables	6.169	8.927
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte / Other receivables	1.305	1.196
Liquide Mittel Cash	14.515	15.172
	35.112	38.500
SUMME VERMÖGEN Total assets	67.444	64.808

	31.03.2011	31.12.2010
	TEUR	TEUR
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities		
Konzerneigenkapital Equity		
Gezeichnetes Kapital Common stock	22.200	22.200
Kapitalrücklage Additional paid in capital	7.615	7.675
Angesammelte Ergebnisse retained earnings	3.709	2.837
Sonstige Rücklagen other payables	29	72
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company	33.553	32.784
Anteile ohne beherrschenden Einfluss minorities	503	574
	34.056	33.358
Langfristige Schulden Long-term liabilities		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest bearing liabilities	5.263	6.384
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten long term liabilities	321	3.531
Rückstellungen Accruals	1.033	1.157
	6.617	11.072
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities		
Verzinsliche Verbindlichkeiten Interest bearing liabilities	3.871	3.122
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade payables	10.322	11.298
Rückstellungen Accruals	2.822	2.695
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other payables	9.756	3.263
	26.771	20.378
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities	67.444	64.808

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATE OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals shareholders equity	Den Anteilhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company					Gesamt Total TEUR	Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss minorities TEUR	Eigenkapital equity TEUR
	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklagen	angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapitalbestandteile	Gesamt			
	Registered capital	add. Paid in capital	retained earnings	other comprehensive income				
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR				
Stand 1.1.2010 Balance at 1.1.2010	13.735	5.331	-919	0	18.147	0	18.147	
Konzerngesamtperiodenerfolg (angepasst) group earnings	0	0	842	0	842	0	842	
Übrige Veränderungen other changes								
Erwerb von Tochterunternehmen acquisition of subsidiaries	0	0	0	0	0	291	291	
sonstige Anpassungen adjustments	0	0	0	0	0	0	0	
	0	0	0	0	0	291	291	
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders								
Kapitalherabsetzung capital reduction			0	0	0	0	0	
Kapitalerhöhung capital increase	8.465	2.484	0	0	10.949	0	10.949	
Transaktionskosten transaction costs	0	-140	0	0	-140	0	-140	
	8.465	2.344	0	0	10.809	0	10.809	
Stand 31.03.2010 Balance at 31.03.2010	22.200	7.675	-77	0	29.798	291	30.089	
Stand 01.01.2011 Balance at 01.01.2011	22.200	7.675	2.837	72	32.784	574	33.358	
Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings	0	0	1.001	-2	999	-8	991	
Übrige Veränderungen other changes								
Dividenden dividends	0	0	-130	0	-130	-63	-193	
Währungsdifferenzen Hedging currency differences hedging	0	0		-41	-41	0	-41	
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders								
Kapitalerhöhung capital increase	0		0	0	0	0	0	
Transaktionskosten transaction costs	0	-60	0	0	-60	0	-60	
Stand 31.03.2011 Balance at 31.03.2011	22.200	7.615	3.709	29	33.489	503	34.055	

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement	01-03/2011 TEUR	01-03/2010 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Operational cash flow</i>		
Ergebnis vor Ertragssteuern earnings before taxes	1.012	568
Abschreibungen depreciation	466	310
Zinsaufwendungen Interest paid	137	78
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen Interest income & Income of disposal from financial assets	-7	-10
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	-369	899
Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht finanziellen Vermögenswerten Profit/Loss from disposal of long-term non financial assets	0	0
Veränderung von Vorräten changes in inventory	146	-119
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen changes in trade receivables	3.241	-438
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten changes other receivables and assets	-54	348
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen changes in trade payables	-1.139	-1.774
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten changes in payables related parties	-593	-3.273
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen other non cash effective items	-102	
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash generated by operations	2.738	-3.412
Gezahlte Zinsen payed interest	-137	-78
Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern payed/received income tax	-34	-94
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit operational cash flow	2.567	-3.584
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit cash flow from investing activities</i>		
Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten purchase of non financial assets	-851	-491
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten sale of non financial assets		0
Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen Payables for acquisitions of subsidiaries	-1.565	382
Zinseinnahmen Interest Earnings	7	10
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit cash flow from investing activities	-2.409	-99
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities</i>		
Aufnahme lfr Finanzverbindlichkeiten Proceeds from borrowings	-525	1.632
Dividenden Minderheiten dividends minorities	-63	0
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	-60	4.171
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities	-648	5.803
Wechselkursveränderungen changes in currency exchange ratio	-167	40
Veränderung des Finanzmittelbestandes net change in cash and equivalents	-657	2.161
Finanzmittelbestand zu Beginn der Perioden cash and equivalents beginning of period	15.172	15.775
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres cash and equivalents end of period	14.515	17.936

ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Ausstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in Euro in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt und weist keine Veränderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen und Methoden gegenüber dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2010 aus. Alle Angaben erfolgen in Tausend Euro (TEUR), sofern nicht anders vermerkt.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 22,200,001 Euro und ist in 22,200,001 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

CBC GmbH

Anfang 2011 erwarb die Quanmax AG 100 Prozent der Anteile der computer betting company gmbh, Leonding, Österreich, sowie deren 100-prozentige Tochter STS GmbH. CBC ist ein Solution Provider im Bereich IT und verfügt dabei über langjährige Erfahrungen in der Softwareentwicklung für Spiele.

Vorläufige Purchase Price Allocation

Der Erwerb wurde nach der Erwerbsmethode bilanziert, da der Jahresabschluss als Basis erst Anfang April vorlag. Erwerbsstichtag ist der 1. Jänner 2010. Das Ergebnis der computer betting company gmbh ist für den Zeitraum 1. Jänner 2011 bis 31. März 2011 im Konzernabschluss berücksichtigt. Die beizulegenden Zeitwerte der erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und Schulden der computer betting company gmbh stellen sich vorläufig wie folgt dar.

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Receivables from deliveries and services	424
Vorräte Inventories	64
Rechnungsabgrenzung und sonstige Vermögenswerte Deferred items and other assets	54
Aktive latente Steuern Active latent taxes	87
Sachanlagevermögen Fixed assets	508
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	239
Immaterielle Vermögenswerte a. Kaufpreisallokation Intangible assets (intellectual property)	532
	2.083
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Obligations from deliveries and services	159
Bankverbindlichkeiten, kurzfristig Bank obligations, short term	153
Sonstige Verbindlichkeiten Other obligations	502
Passive latente Steuern Passive latent taxes	133
	947

Basis for accounting

The accounts have been prepared in euro according to IFRS, as applied in the EU, and do not entail any changes over the rules of accounting and methods applied in preparing the consolidated accounts for the 2010 business year. All figures are given in thousands of euros (TEUR), unless explicitly stated otherwise.

Capital

The capital of Quanmax AG is 22,200,001 Euro and is divided into 22,200,001 bearer shares at 1 Euro par value.

CBC GmbH

In early 2011, Quanmax acquired 100 percent shares of computer betting company gmbh, Leonding, Austria and its 100 percent subsidiary STS GmbH. CBC is an IT solutions provider and has many years of experience in software development for games.

Preliminary Purchase Price Allocation

The acquisition was accounted for using the purchase method as the financial statement was available as basis from early April. The acquisition date is 1st January 2010. The result of computer betting company gmbh for the period 1st January 2011 to 31st March 2011 is given in the consolidated financial statement. The preliminary fair values of the acquired identifiable assets and liabilities of computer betting company gmbh are as follows.

Nettvermögen Net assets	1.136
Gesamte Gegenleistung Total consideration	5.495
Geschäfts- oder Firmenwert Total consideration	4.359
Gesamte Gegenleistung Total consideration	
Noch rückzugebende Aktien, bewertet zum beizulegenden Zeitwert Shares yet to be returned, valued at fair value	3.720
Barzahlung Cash	1.775
Transaktionskosten Transaction costs	25
Mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel Cash acquired with the subsidiaries	175
Nettozahlungsmittelfluss aus dem Erwerb Net cash outflow from the acquisition	1.625

Der Konzern hat als Gegenleistung für die 100%ige Beteiligung an der computer betting company gmbH TEUR 1.755 in bar sowie noch 1.537.297 neue Stammaktien ausgegeben. Der beizulegende Zeitwert der Aktien entspricht dem notierten Preis der Aktien des Konzerns zum Erwerbszeitpunkt, welcher sich auf EUR 2,42 je Aktie belief. Der beizulegende Zeitwert der entrichteten Gegenleistung beträgt somit TEUR 3.720.

Der erfasste Geschäfts- oder Firmenwert resultiert aus den erwartenden Synergien und sonstigen Vorteilen aus der Zusammenfassung der Vermögenswerte und Aktivitäten der computer betting company gmbh mit denen des Konzerns und wird in voller Höhe dem Segment „IT-Solutions“ zugeordnet. Es wird davon ausgegangen, dass der erfasste Geschäfts- oder Firmenwert steuerlich nicht abzugsfähig ist.

Die computer betting company gmbh hat seit dem Erwerbszeitpunkt TEUR 1.238 zu den Umsatzerlösen und TEUR 381 zum Periodenergebnis des Konzerns beitragen.

In exchange for 100% participation in computer betting company gmbH, the group paid EUR 1,755,000 in cash and also issued 1,537,297 new shares. The fair value of the shares corresponds to the quoted price of the group's shares on the acquisition date, which amounted to EUR 2.42 per share. Thus, the fair value of the consideration paid is EUR 3,720,000.

The recorded goodwill value results from the anticipated synergies and other benefits from the combination of assets and activities of computer betting company gmbh with those of the group and will be allocated completely to the „IT Solutions“ segment. It is assumed that the recorded goodwill value is not tax deductible.

Since acquisition, computer betting company gmbh has contributed EUR 1,238,000 to the revenues and EUR 381,000 to the period earnings of the group.

Segmentinformation

Q1/2011 (in TEUR)	IT Produkte IT products 2011	Appliances Appliances 2011	IT Produkte IT products 2010	Appliances Appliances 2010
Umsatzerlöse Revenues	15.455	5.852	10.001	1.806
Periodenüberschuss Net result	268	725	436	406

Segment information

Wesentliche Ereignisse nach Abschluss der Berichtsperiode

Wesentliche Ereignisse nach dem Bilanzstichtag lagen im Bilanzstellungszeitraum nicht vor.

Significant events after the reporting period cutoff date

There were no events of significance during the period of the preparation of the financial statements following the balance sheet date.

Aktienbestand zum 31. März bei Organen

Organ	Funktion	Aktien/shares
Hannes Niederhauser	Aufsichtsrat Supervisory board	63.255
Horst Kleiss	Aufsichtsrat Supervisory board	30.000
Michael Jeske	Vorstand Board member / CEO	3.000
Helmut Otto	Vorstand Board member / CTO	1.000

Stock portfolio as on 31th March in the organs

Über Quanmax

Unter den Eigenmarken chiliGREEN, Maxdata und SecureGUARD entwickelt, produziert und vermarktet die Quanmax AG IT-Hardware wie Appliances, Server, Desktops oder externe Festplatten. Durch verstärktes Engagement im Technologiebereich bzw. den Ausbau des innerhalb der Quanmax AG jungen Geschäftsfeldes IT-Solutions konnte die Wertschöpfung zuletzt deutlich gesteigert werden. Besonders vielversprechend haben sich dabei Produkte im Bereich Security und Cloud Computing entwickelt.

Quanmax ist im Geschäftsfeld IT-Solutions mit den B2B-fokussierten Marken Maxdata und SecureGuard positioniert und beliefert u. a. als Hersteller von professionellen hardwarebasierten Cloud-Computing-Sicherheitslösungen renommierte Unternehmen sowie zahllose Reseller in der DACH-Region. Im bisherigen Kerngeschäftsfeld Consumer-IT zählt das Unternehmen mit dem Brand chiliGREEN und Produkten wie Desktops, Notebooks oder externen Festplatten zu den Top-Playern am österreichischen Markt und ist Partner zahlreicher namhafter nationaler und internationaler Vertriebspartner wie etwa Electronic Partner, Hofer oder Media Markt.

Sowohl im Consumer- als auch im Business-Segment kann das ISO 9001:2008 zertifizierte Unternehmen mit besonders hoher Flexibilität im Bereich Fertigung bzw. Logistik und einem leistungsfähigen Built-to-Order-System punkten. Zudem profitiert Quanmax von jahrelangen Kooperationen mit weltweiten Branchenführern wie Intel, Microsoft, NVIDIA oder Western Digital.

About Quanmax

Under the private labels chiliGREEN, Maxdata and SecureGUARD, Quanmax AG develops, manufactures and sells IT hardware such as appliances, servers, desktops and external hard drives. Through increased involvement in technology and development of the recent business unit IT Solutions within Quanmax AG, the value addition has increased significantly. The development of products in the Security and Cloud Computing areas is particularly promising.

Quanmax is positioned in the business area "IT solutions" with the B2B-focussed brands Maxdata and SecureGuard and sells to well-known companies and numerous resellers in the DACH region as a manufacturer of professional hardware-based cloud computing security solutions. In the existing core business of consumer IT, the company is among the top players in the Austrian market with the brand chiliGREEN and products such as desktops, laptops and external hard drives. It is also a partner of many well-known national and international distributors such as Electronic Partner, Hofer or Media Markt.

This ISO 9001:2008 certified company with particularly high flexibility in production and logistics and a powerful built-to-order system scores in both the consumer as well as the business segment. Quanmax also benefits from the long collaboration with global industry leaders like Intel, Microsoft, NVIDIA and Western Digital.



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Voll auf Wachstumskurs

Das erste Quartal 2011 verlief für die Quanmax AG äußerst zufriedenstellend: Mit 21 Mio. EUR Umsatz konnten die Erlöse gegenüber dem Vergleichszeitraum im Vorjahr (16,3 Mio. EUR) um knapp 30 Prozent gesteigert werden. Damit erscheint der Plan, den Umsatz im Geschäftsjahr 2011 um 25 Prozent zu steigern und die 100-Millionen-EUR-Marke zu durchbrechen mittlerweile sehr realistisch.

Entscheidend für den Erfolg von Quanmax ist der Umbau des Unternehmens zu einem Technologieunternehmen und die damit verbundene Steigerung der Wertschöpfung.

Während der Umsatzanteil des neuen und margenstarken Geschäftsfeldes „IT-Solutions“ im ersten Quartal 2010 noch bei 5,5 Prozent lag, betrug er im gesamten Geschäftsjahr 2010 bereits 16 Prozent und im ersten Quartal 2011 27,9 Prozent. Das Produktportfolio im Geschäftsfeld IT-Solutions umfasst insbesondere anwendungsspezifische Hard- und Software-Lösungen (Appliances) im Security-Bereich für verschiedene vertikale Märkte, mit denen typischerweise Margen von knapp 30 Prozent des Umsatzes erzielt werden können.

Für das Geschäftsjahr 2011 geht das Quanmax-Management davon aus, dass bereits über 30 Prozent der Umsätze in diesem Segment erlöst werden können und die Wertschöpfung (Bruttomarge) von Quanmax damit um nahezu 50 Prozent gesteigert werden kann. Die starken Bruttomargen werden sich daher mittelfristig auch in Form deutlich steigender Netto-Margen auswirken, sobald nach dem erfolgreichen Aufbau der neuen Geschäftsfelder die relevanten Prozesse optimiert wurden.

Der Ausblick für das Geschäftsjahr 2011 sieht eine Steigerung des Umsatzes um 25 Prozent auf 100 Mio. EUR vor, wobei das Management von deutlich überproportionalen Steigerungen bei Gewinn und Bruttomarge ausgeht.

Fully geared for growth

The first quarter of 2011 was highly satisfactory for the Quanmax AG: With a turnover of 21 million EUR, the revenues have increased by almost 30 per cent over the results for the same period in the previous year (16.3 million EUR). With this, the plans for increasing the turnover by 25 percent and crossing the EUR 100 million mark in the fiscal year 2011 now seem very realistic.

A decisive factor in bringing about this success for Quanmax is the restructuring of the company into a technology enterprise, and the enhanced value addition accompanying the move.

Whereas the share of the turnover of the new business area of “IT-Solutions”, with its high margins, was still at 5.5 percent in the first quarter of 2010, it had already risen to 16 percent for the year 2010 as a whole, and touched 27.9 percent in the first quarter of 2011. The product portfolio in the business area of IT-Solutions includes, in particular, application specific hardware and software solutions (appliances) in the field of security for various vertical markets, where margins that are well almost 30 percent can be achieved typically.

For the fiscal year 2011, the Quanmax-Management is assuming that more than 30 percent of the turnover in this segment can be realised already, and that the value addition (gross margin) of Quanmax can be increased by almost 50 percent with this. Thus, the strong gross margins will also act as significantly increasing net margins over medium term, as soon as the relevant processes have been optimised, and the new business fields have been set up successfully.

The prospects for the fiscal year 2011 envisage an increase of 25 percent in the turnover to 100 million EUR; here, the Management is assuming significant and more than proportionate increases in the profits and the gross margin.

DIE QUANMAX AKTIE | THE QUANMAX STOCK

Zur Aktie

Im ersten Quartal 2011 entwickelte sich die Quanmax-Aktie nahezu wie der TecDax. Während dieser um 8 Prozent stieg, konnte die Aktie der Quanmax AG um knapp 5 Prozent zulegen. Auch nach dem Bilanzstichtag hat sich das Papier stabil entwickelt.

Ziel ist weiterhin, die Liquidität der Aktie nachhaltig zu steigern.

Shares

In the first quarter of 2011, the Quanmax share developed similar to TecDax. While the latter rose by 8 percent, the share of Quanmax AG increased by approximately 5 percent. Even after the balance sheet date, the share has developed stable.

The aim is still to sustainably increase the liquidity of the stock.

Gewinn pro Aktie Q1/2011 Earnings per share Q1/2011	5 Cent
Eigenkapital pro Aktie Q1/2011 Equity per share Q1/2011	1,51 EUR
Peridienhoch/Tief High/Low in period	2,20 EUR/3,08 EUR
1. Jänner/31. März 1 st January / 31 st March	2,54 EUR/2,66 EUR
Marktkapitalisierung 31. März 2011 Market capitalization 31 st March 2011	59 Mio EUR



Wir stehen für... We are committed to...

- **rasantes Umsatzwachstum (>25% in 2011)**
rapid growth in turnover (>25% in 2011)

- **überproportional wachsende Erträge**
earnings rising disproportionately high

- **Technologieführerschaft in lukrativen Cloud Computing Nischen**
technology leadership in lucrative cloud computing niches



Michael Jeske | CEO Quanmax AG

Termine:

06. Juni 2011	ordentliche Hauptversammlung (Schloss Hagenberg)
29. Juli 2011	Veröffentlichung Q2-Bericht
28. Oktober 2011	Veröffentlichung Q3-Bericht
21.-23. November 2011	Analysekonferenz (Eingekapitalforum Frankfurt am Main)

Dates:

6th of June	Annual Meeting (Schloss Hagenberg)
29th of July	Quarterly Report Q2
28th of October	Quarterly Report Q3
21th to 23th of November	Analyst conference (Eigenkapitalforum Frankfurt am Main)

Quanmax AG

Industriezeile 35 | A-4021 Linz | +43 732 7664 – 0 | kontakt@quanmax.ag
Investor Relations: +43 732 7664-150 | ir@quanmax.ag